

Τι είναι δικτύωση;

Η δικτύωση αφορά την οικοδόμηση αμοιβαία επωφελών σχέσεων με άλλους ανθρώπους. Η δικτύωση δεν περιορίζεται στην εργασία. Η δικτύωση χρειάζεται χρόνο για να δείτε αποτελέσματα. Η δικτύωση προσφέρει πολλά οφέλη. Η δικτύωση είναι ένας τρόπος με τον οποίο μπορείτε να εμπλουτίσετε τη ζωή σας.

Τι δεν είναι δικτύωση!

Η δικτύωση δεν είναι το να πηγαίνετε σε συναντήσεις και να περιμένετε από όσους βρίσκονται εκεί να αγοράσουν από εσάς. Οι εκδηλώσεις δικτύωσης δεν είναι κατάλληλη περίπτωση για να αυξήσετε τη δυναμικότητα των πωλήσεών σας. Η δικτύωση δεν είναι μια άλλη ονομασία για τις πωλήσεις. Η δικτύωση που γίνεται σε διάφορες εκδηλώσεις δεν είναι μια φρικτή μορφή βασανιστηρίων την οποία η εταιρεία σας ευχαριστείται να απαιτεί από σας.

Πριν φύγετε από το σπίτι σας...

Κοινωνική προετοιμασία. Τα καλά νέα είναι ότι το να μάθετε τους τίτλους των ειδήσεων είναι σημαντικό και όχι αναγκαστικά βαρετό.

Το μυστικό για να ξέρετε εκ των προτέρων τις ερωτήσεις είναι να είστε εκείνοι οι άνθρωποι που κάνουν ερωτήσεις. Τόσο απλά! Αν ξέρετε από πριν τι να ρωτήσετε, δεν θα είστε τόσο νευρικοί στις συναντήσεις σας με νέους ανθρώπους. Όλα αρχίζουν στο μυαλό σας. Η χρήση μιας αφορμής είναι ένας εγγυημένος τρόπος να ξεκινήσετε μια συζήτηση.

Τι να κάνετε αν ξεχάσετε το όνομα κάποιου.

Αποφύγετε να αναφέρετε το όνομά του. Ψάξτε για κάποιο στοιχείο, όπως ο τρόπος που γνωριστήκατε. Συστήστε τους σε κάποιο φίλο που βρίσκεται εκεί γύρω και αποφύγετε να αναφέρετε το όνομά του. Πείτε μόνο «Γεια σου». Στη συνέχεια, πιάστε το φίλο σας και πείτε του «Κοίτα ποιος είναι εδώ!». Διαβάστε το καρτελάκι με το ονοματεπώνυμό του. Πείτε ότι ξέρετε ποιος είναι, αλλά απλώς δεν μπορείτε να τον φέρετε τελείως στη μνήμη σας. Απλώς παραδεχθείτε ότι το ξεχάσατε.

Ο ρυθμός της καλής συζήτησης.

Η καλή συζήτηση είναι όπως το τένις – πρέπει να συμμετέχουν και οι δύο για να γίνει καλό παιχνίδι.

Πώς να προσθέσετε κάποιο ρυθμό.

Μιλήστε σε διάρκειες των τριάντα δευτερολέπτων – ιδιαίτερα ανάμεσα σε ανθρώπους που δε γνωρίζετε καλά. Αλλάξτε το θέμα της συζήτησης μέχρι να βρείτε κάποιο που σας ενδιαφέρει και τους δύο. Αφού δώσετε μια δική σας πληροφορία, αναζητήστε την ίδια πληροφορία και από τους άλλους.

Τι να κάνετε αν πείτε κάτι λάθος!

Αν τα λόγια σας ήταν αγενή και ανάρμοστα, ζητήστε αμέσως συγνώμη. Αν μπερδέψετε τελείως τη γλώσσα σας, σταματήστε. Βρείτε τα λόγια σας και συνεχίστε. Αν πραγματικά είπατε κάτι που ήταν απλώς κουταμάρα, παραδεχθείτε το.

Πώς να διώξετε το φόβο της απόρριψης.

Τέσσερα απλά βήματα: Πείτε στον εαυτό σας «Σταμάτα». Αρνηθείτε οτιδήποτε σας λείει το μυαλό σας. Αποδείξτε στο μυαλό σας ότι κάνει λάθος. Πείτε στο μυαλό σας τι είναι αυτό που μπορείτε να κάνετε. Το τελευταίο βήμα: Κάντε το τώρα!

Τι να κάνετε όταν σας χτυπήσει πανικός.

Χαμογελάστε. Συνεχίστε να αναπνέετε. Αλλάξτε τη θέση σας. Αποχωρήστε για λίγο. Επικεντρώστε την προσοχή σας στο να ακούτε όσα λέγονται. Φύγετε από την εκδήλωση. Ζητήστε περισσότερο χρόνο. Πάρτε πολύ περισσότερο χρόνο. Σταθείτε στο ένα πόδι.

Στρατηγικές επιτυχίας στη δικτύωση.

Τι πρέπει να κάνετε μόλις φτάσετε οπουδήποτε; Ελέγξτε το μέρος και αυξήστε κατακόρυφα την παρατήρησή σας.

Μια αξέχαστη παρουσίαση.

Το όνομά σας. Η επωνυμία της εταιρείας σας. Το τελευταίο μέρος της παρουσιάσής σας είναι μια σύντομη αναφορά σχετικά με το ποιες συγκεκριμένα είναι οι δραστηριότητές σας.

Τρεις απλές λύσεις για τα εμπόδια της γλώσσας του σώματος.

Κάντε το πρόσωπό σας να δείχνει προσιτό χαμογελώντας ελαφριά. Χρησιμοποιείτε τα χέρια σας για να διευκολύνετε τη ροή της συζήτησης. Χρησιμοποιείτε τα μάτια σας για να διατηρείτε επαφή.

Τι να κάνετε το πρωί μετά την εκδήλωση. Πώς ξεχωρίζετε από το πλήθος; Τηρείτε τις υποσχέσεις σας. Στείλτε σημειώματα του τύπου «Χάρηκα που σας γνώρισα». Προσθέστε καινούργια ονόματα στο σύστημα διαχείρισης επαφών του δικτύου σας. Μην αφήνετε να σας ξεχάσουν, γράφοντας σημειώματα με τα οποία εκφράζετε τις ευχαριστίες σας. Εκφράστε τις ευχαριστίες σας προς κάποια άτομα για το χρόνο που σας διέθεσαν. Εκφράστε τις ευχαριστίες σας για τις πληροφορίες που σας έδωσαν. Εκφράστε τις ευχαριστίες σας στους άλλους για τα φυσικά δώρα που σας προσφέρουν.

Πώς να κάνετε μια καλή φιλοφρόνηση.

Προσδιορίστε για ποιο πράγμα κάνετε τη φιλοφρόνηση. Πείτε τι σας άρεσε, ειδικότερα σε αυτό για το οποίο κάνατε τη φιλοφρόνηση. Πείτε γιατί σας άρεσε αυτό.

Τα καλοφυλαγμένα μυστικά της δικτύωσης.

Το μυστικό για να αναπτύξετε ένα ισχυρό δίκτυο είναι να το κτίζετε βήμα – βήμα και να το εμπλουτίζετε σταθερά από νέες πηγές, π.χ. από συλλόγους και επίσης να το εμπλουτίζετε χρησιμοποιώντας και τις μη εργάσιμες ώρες, αρκεί να είστε φιλικό και απλό σε όσα λέτε και κάνετε.

Πηγή: Δικτύωση, το μάθημα που τα σχολεία ξέχασαν να διδάξουν, Cynthia D' Amour, εκδόσεις Κλειδάριθμος.