

Ταυτότητα Εκδήλωσης: Θεσσαλονίκη, Αθήνα, Λεμεσός

- Εισηγητής σεμιναρίου : Χρήστος Λάζαρης
Ο Χρήστος Λάζαρης σπούδασε Κοινωνιολογία στο Πάντειο Πανεπιστήμιο και έχει MBA στο Στρατηγικό Management από το Kingston University. Είναι στην αγορά από το 1994, πουλώντας ο ίδιος καθημερινά. Εργάστηκε σε θέσεις ευθύνης πωλήσεων σε ελληνικές και πολυεθνικές εταιρείες και τα τελευταία 18 χρόνια έχει τη δική του εταιρεία εκπαίδευσης, τη Lean Management www.e-management.gr. Έχει συγγράψει 4 βιβλία πωλήσεων και επικοινωνίας και πολλά σεμινάρια του είναι διαθέσιμα σε CDs και USBs.
- Θέμα σεμιναρίου : **Με στόχο το κλείσιμο της πώλησης και την ακαριαία ικανοποίηση του πελάτη. Τίποτα λιγότερο.**
- Γιατί να το παρακολουθήσω; : Ο κάθε εκπαιδευόμενος θα κατανοήσει πως μπορεί να είναι μέρος της λύσης των πωλήσεων της εταιρείας του και θα πάρει φεύγοντας, εκτός από τις σημειώσεις, το βιβλίο «Ο λιτός τρόπος πωλήσεων. 405 σύγχρονες τεχνικές επαγγελματιών πωλήσεων» και το CD No2 με τίτλο «Τεχνικές πολέμου και δύναμης στις πωλήσεις» Ακούστε δείγμα εδώ https://www.youtube.com/watch?v=fpOZxcLHt_A
[Σε περίπτωση αδυναμίας παρακολούθησης του σεμιναρίου, μπορείτε να παραλάβετε το βιβλίο, το CD και τις σημειώσεις στην τιμή των 48,88 ευρώ. Κόστος μεταφορικών για όλη την Ελλάδα 4,48 ευρώ.]
- Διάρθρωση εκδήλωσης : **13:00-14:00**, Με στόχο ένα εξαιρετικό άνοιγμα του πελάτη, μέσα από απίθανη δική μου προετοιμασία, εστιασμένη προσέγγιση του πελάτη και πλουραλιστική εξαγωγή πολύτιμων πληροφοριών μέσα από τις δικές μου εύστοχες ερωτήσεις.
14:00-15:00, Λιτή παρουσίαση αυθυποβολής του πελάτη, άρση των εμποδίων που με οδηγούν στις πολυπόθητες αντιρρήσεις.
15:00-16:00, Ορμή κλεισίματος της συναλλαγής με τον πελάτη. Πως εξασφαλίζεται από τις αντιρρήσεις και πως οι συναλλαγές γίνονται εδώ και τώρα ή προσυμφωνημένα σε λίγο.
16:00-17:00, Καλοεπιλεγμένες τεχνικές δύναμης και πολέμου, που λαμβάνουν υπόψη τους ανταγωνιστές μου και που μου απαγορεύουν την αναβλητικότητα πωλήσεων, που –τελικά– και εγώ έχω.
- Ημερομηνία και τόπος εκδήλωσης : Παρασκευή **20 Απριλίου**, **Grand Hotel Palace, Θεσσαλονίκη** www.grandhotelpalace.gr
Δευτέρα **23 Απριλίου**, **Σολωμού 39, Πλατεία Κάνιγγος, Αθήνα**
Ρωτήστε μας για την υλοποίηση του σεμιναρίου και στην Κύπρο.
- Έναρξη : 13:00
Λήξη : 17:00
Κόστος συμμετοχής : 78,88 συν ΦΠΑ.
Ποσό κατάθεσης : 88,03 ευρώ (παρέχεται έκπτωση 10%)
Αιθμός λογαριασμού : Alpha Bank, Αρ. Λογ/σμού: 146002320011327,
IBAN: GR8501401460146002320011327, Δικαιούχος: Lean Management

Προσοχή! Περιορισμένος αριθμός συμμετοχών. Απαραίτητη η ειδοποίηση και η προπληρωμή.

Lean Management

Operations Dept.

6945718888, 2107667288

info@e-management.gr

www.e-management.gr