

Εσπερίδα Κλεισίματος Πωλήσεων: Δευτέρα 16 Σεπ. 2019, ώρες 15:00-19:00, Ktima 28, Αθήνα
<https://ktima28.gr/>.

Κλείστε Δουλειές! Κλεισίματα πωλήσεων και όχι αμφιλεγόμενες προσπάθειες, κάνει ο επαγγελματίας που επιχειρεί στην αγορά σήμερα. Αυτό σημαίνει Ρεαλιστικές Πωλήσεις!

Πληροφοριακό δελτίο εσπερίδας.

Τίτλος: **«Ρεαλιστικές πωλήσεις»**

Ημερομηνία υλοποίησης: **Δευτέρα 16 Σεπ. 2019**

Ώρες υλοποίησης: **15:00-19:00**

Χώρος υλοποίησης: **Ktima 28, Αθήνα <https://ktima28.gr/>**

Εισηγητής: **Χρήστος Λάζαρης**

Ακροατήριο: **Αποκλειστικά επιχειρηματίες και επαγγελματίες.**

Ώρα προσέλευσης: **14:45**

Συνοπτικό θεματολόγιο

15:00-16:00 Α' μέρος: Τι έχει αλλάξει στους πελάτες που απευθυνόμαστε; Ποιο το τρίγωνο πωλήσεων αυτής της περιόδου; Τι πρέπει να κάνουμε όταν έχουμε έναν πελάτη απέναντί μας;

Σύνθημα πρώτης εκπαιδευτικής ώρας: **“Compass equals money”**

16:00-17:00 Β' μέρος: Τι σημαίνει πανηγυρική αναδιάταξη δεδομένων πώλησης; Ποιο είναι το σύστημα που συνδυάζει τη σπορά και τον θερισμό με τη χαριστική βολή και την τολμηρή κίνηση; Ποιος είναι ο βηματισμός για ρεαλιστικές πωλήσεις;

Σύνθημα δεύτερης εκπαιδευτικής ώρας: **“Put money in their rockets”.**

17:00-18:00 Γ' μέρος: Τι σημαίνει και πως εφαρμόζεται η γραμμική «ευθεία» πώλησης; Ποιες είναι οι 11 συνήθειες του Top Closer και του Top Performer στις πωλήσεις; Τι σημαίνει η διαδικασία της πώλησης είναι και από την ανάποδη;

Σύνθημα τρίτης εκπαιδευτικής ώρας: **“When the storm finds you, you will already be the captain”.**

18:00-19:00 Δ' μέρος: Ποια τα ουσιώδη χαρακτηριστικά του καλού χαρακτήρα; Πως συνδέονται με μεγάλους όγκους πωλήσεων; Πως απαλασσόμαστε από τα περιττά βάρη και πιάνουμε τους ετήσιους στόχους πωλήσεών μας εύκολα; Πως το τέλος του παιχνιδιού θα είναι πάντα το κλείσιμο της πώλησης;

Σύνθημα τέταρτης εκπαιδευτικής ώρας: **“Plant and sow all day from 06:00-18:00”**

Μεταξύ των εκπαιδευτικών ωρών θα υπάρχουν πεντάλεπτα διαλείμματα. Μετά τη λήξη της εσπερίδας θα ακολουθήσει δείπνο εργασίας και θα δοθεί χρονικό περιθώριο για επίλυση αποριών και διευκρινίσεις.

Κόστος ατομικής συμμετοχής: **€78,88+ΦΠΑ**. Σε περίπτωση **προπληρωμής** παρέχεται **έκπτωση 10%** και το κόστος συμμετοχής διαμορφώνεται στα 70,99 συν ΦΠΑ.

Ποσό κατάθεσης: **88,03 ευρώ**.

Alpha Bank, Αρ. Λογ/σμού: 146002320011327

IBAN: GR8501401460146002320011327

Δικαιούχος: Lean Management

Αίτηση συμμετοχής:

Όνοματεπώνυμο και πατρώνυμο:

Επωνυμία επιχείρησης:

Επάγγελμα:

Διεύθυνση (Οδός, αρ., Τ.Κ.):

ΑΦΜ/ΔΟΥ:

Δικαίωμα συμμετοχής:

Δικαίωμα συμμετοχής έχουν όσοι αποστείλουν στο info@e-management.gr το καταθετήριο των €88,03 και την παραπάνω αίτηση συμμετοχής συμπληρωμένη.

Παροχές:

Δεμένο σετ σημειώσεων, πιστοποιητικό παρακολούθησης, δωρεάν parking, coffee break και δείπνο εργασίας.

Περιορισμένος αριθμός συμμετοχών! Το παραπάνω σεμινάριο υλοποιείται και στη Θεσσαλονίκη στο Grand Hotel Palace την Πέμπτη 31 Οκτωβρίου, ίδιες ώρες.

Με εκτίμηση,

Lean Management

[6945718888](tel:6945718888), [2107667288](tel:2107667288)

info@e-management.gr

www.e-management.gr