

Αγαπητές – Αγαπητοί,

Ακολουθεί το τελευταίο ανοικτό σεμινάριο πωλήσεων του 2017 που θα υλοποιηθεί την Τετάρτη 13 Δεκεμβρίου και ώρες 17:00-21:00 στη διεύθυνση Σολωμού 39 στην Πλατεία Κάνιγγος, με τίτλο: **«Πούλα σε αυτό το πρόσωπο που έχεις μπροστά σου!»**

Ακολουθεί συνοπτικό θεματολόγιο:

- 17:00-18:00 Το DNA της δικής σου επιτυχίας στις πωλήσεις. Πως θα γίνεις ένας κυνηγός ευκαιριών. Ξέχνα τις διαφορές πωλήσεων και γίνε ένας επιθετικός παίκτης.
- 18:00-19:00 Θυμήσου μόνο ένα: Πούλα σε αυτόν που έχεις μπροστά σου, είτε τώρα, είτε σε λίγο, με διαδοχικά follow ups.
- 19:00-20:00 Φρόντισε το σπουδαίο 20% της πελατείας σου. Ασχολήσου με αυτούς χωρίς λόγο. Είναι ο καλύτερος τρόπος να έχεις ένα σπουδαίο ικανοποιημένο πελατολόγιο. Γίνε καπετάνιος, πριν σε βρει η καταιγίδα.
- 20:00-21:00 Πώς να σκοράρω από τα αποδυτήρια; Από το ξεκίνημα της σημερινής ημέρας; Γίνε ο φάρος ο πωλήσεων που όλοι οι άνθρωποι θα θέλουν μαζί σου να κάνουν business.

Κόστος σεμιναρίου: 78,88 ευρώ συν ΦΠΑ. Σε περίπτωση προπληρωμής, παρέχεται έκπτωση 10% και το κόστος συμμετοχής διαμορφώνεται σε 70,99 ευρώ συν ΦΠΑ.

Ποσό κατάθεσης 88,03 ευρώ.

Alpha Bank, Αρ. Λογ/σμού: 146002320011327,

IBAN: GR8501401460146002320011327, Δικαιούχος: Lean Management

Εισηγητής: Χρήστος Λάζαρης, Πιστοποιημένος εκπαιδευτής πωλήσεων. Από το 1994 καθημερινά πουλάει ο ίδιος και βοηθάει άλλους ανθρώπους να πουλήσουν. Είναι συγγραφέας 4 εξειδικευμένων βιβλίων τεχνικών πωλήσεων, επικοινωνίας, αυτοβελτίωσης. Οι τεχνικές πωλήσεων που διδάσκει σε εκπαιδευτικές δραστηριότητες, κυκλοφορούν και σε 6 CD-ηχητικά σεμινάρια.

Απευθύνεται σε ανθρώπους πρώτης γραμμής, ανθρώπους των πωλήσεων και του επιχειρείν, που, πολύ συχνά, λόγω του αρνητικού κλίματος ξεχνούν να χαμογελάσουν στον πελάτη που έχουν μπροστά τους ή σε αυτόν που θα μπορούσαν να επιδιώξουν να έχουν μπροστά τους. Με βάση αυτό το χαμόγελο θα μπορούσαν να αποτελέσουν χείμαρρους προτάσεων πωλήσεων και ουσιαστικούς υπερασπιστές της κερδοφορίας. Κερδοφορίας από ένα πελατολόγιο που έχουμε και πρέπει να είναι ικανοποιημένο κι από ένα πελατολόγιο που πραγματικά μας αξίζει να αποκτήσουμε.

Σε περίπτωση αδυναμίας παρακολούθησης, μπορείτε να παραγγείλετε το σχετικό εκπαιδευτικό υλικό σε print out, χωρισμένο σε 4 μέρη –των 12 σελίδων έκαστο μέρος–, όπως ακριβώς είναι και στο σεμινάριο (ανά εκπαιδευτική ώρα). Καλέστε μας.

Προσοχή: το ίδιο σεμινάριο θα υλοποιηθεί και στη **Θεσσαλονίκη**, στο **Ναύπλιο** και στη **Λαμία**. Ρωτήστε μας ημερομηνίες και ξενοδοχεία.

Lean Management

Operations Dept.

6945718888, 2107667288

info@e-management.gr

www.e-management.gr