

Αγαπητές – Αγαπητοί,

Το χειμώνα με τους φρενήρεις ρυθμούς υπάρχει αρκετή δυσκολία να συμμετάσχουμε σε ένα σεμινάριο πωλήσεων, να διαβάσουμε ένα σχετικό βιβλίο και ακόμα – ακόμα να ακούσουμε ένα CD ανάπτυξης δεξιοτήτων πωλήσεων, ενώ οδηγούμε, πιθανά αρκετές φορές λόγω ακεφιάς ή ζαλάδας.

Το καλοκαίρι κάποιες υποχρεώσεις υποχωρούν, ειδικά την περίοδο Ιουλίου και Αυγούστου. Όμως και τότε, λόγω ζέστης και άλλων παραγόντων, πάλι επιλέγουμε να μην ακονίσουμε το πριόνι μας, ενώ η δουλειά μας κάθε μέρα είναι να κόβουμε ξύλα.

Σας προτείνουμε το **κάτωθι σεμινάριο**, που και πλούσιο υλικό έχει, για όποιον δεν μπορεί να το παρακολουθήσει και σε ώρες υλοποίησης δίνει επιλογές, καθώς γίνεται ως απογευματινό και ως πρωινό. Επίσης ακολουθεί και ενημέρωση για την **προμήθεια εκλεκτών βιβλίων**, ως κατάλληλη συντροφιά για τον Αύγουστο.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ

ΑΚΟΥΣΤΕ ΚΑΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΗΣΤΕ ΜΕ ΟΛΟΥΣ ΤΟΥΣ ΤΥΠΟΥΣ ΠΕΛΑΤΩΝ ΚΑΙ ΠΟΥΛΗΣΤΕ ΠΑΝΤΟΥ*

**Το σεμινάριο είναι βασισμένο στο σχετικό βιβλίο «Εσείς τι ιδιοσυγκρασία είσαστε», το οποίο δίδεται στο σεμινάριο, όπως επίσης δίδονται, εντελώς δωρεάν τα ακόλουθα τρία εκπαιδευτικά βοηθήματα: το βιβλίο «Καίζεν, μικρά βήματα για τα σπουδαία πράγματα», το βιβλίο «Πωλήσεις σε τρεις λέξεις» και το «Ηχητικό σεμινάριο CD Νο6-Καταπολεμώντας την αναβλητικότητα».*

ΣΚΟΠΟΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Να **αφυπνίσει** τους συμμετέχοντες. Όλοι οι πελάτες **δεν έχουν το ίδιο στυλ επικοινωνίας, δεν έχουν τον ίδιο τύπο ακρόασης και δεν έχουν τον ίδιο βαθμό ωριμότητας**. Εμείς γιατί προσπαθούμε να πουλήσουμε σε όλους με τον ίδιο τρόπο και μάλιστα με τον τρόπο που βολεύει, κυρίως, εμάς;

ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ

Σε **πωλητές, managers και επιχειρηματίες**. Σε όσους θέλουν να κερδίζουν περισσότερα χρήματα, προσεγγίζοντας διαφορετικά κάθε μοναδικό τύπο πελάτη, σε επίπεδο επικοινωνίας και ακρόασης.

ΗΜΕΡΕΣ & ΩΡΕΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Υλοποίηση	Τετάρτη 05 Σεπτεμβρίου, 16:00-20:00	Σολωμού 39, Αθήνα, 10682
-----------	-------------------------------------	--------------------------

Γιατί να το παρακολουθήσω;

Ο εκπαιδευόμενος, φεύγοντας από το σεμινάριο, έχει μαζί του επίκαιρο εκπαιδευτικό υλικό, καθώς και μια tailor made εκπαίδευση που αφορά αυτόν αποκλειστικά και τις δικές του επικοινωνιακές συνήθειες, όπως επίσης και τις δικές του προσωπικές δεξιότητες ακρόασης. Επίσης, παρέχονται σε κάθε εκπαιδευόμενο τρία βιβλία και ένα CD εντελώς ΔΩΡΕΑΝ που καθιστούν το σεμινάριο άνευ κόστους.

[Περισσότερα](#)

ΕΚΛΕΚΤΑ ΒΙΒΛΙΑ

Αγαπητές – Αγαπητοί,

Έχουμε την ευκαιρία να σας επιβεβαιώσουμε ότι τα **6 ηχητικά σεμινάρια πωλήσεων** που κυκλοφορούσαν σε CDs, τώρα κυκλοφορούν όλα μαζί και σε μορφή **USB stick**. Παρακαλώ επικοινωνήστε μαζί μου, εφόσον σας βολεύει αυτή η μορφή αρχείων. Αποσπάσματα αυτών των σεμιναρίων μπορείτε να ακούσετε στο www.e-management.gr

Το USB stick με τα περιεχόμενα των 6 CDs κοστίζει **177 ευρώ** συν ΦΠΑ. Όσοι επιθυμείτε, μπορείτε να αποσύρετε τα CDs που ήδη έχετε και να παραλάβετε το stick, με αναλογική μείωση του κόστους.

Τέλος, όπως κάθε Αύγουστο, ακολουθούν προτάσεις βιβλίων με συμβολικό τίτλο: **«150 τίτλοι βιβλίων για τη Γυναίκα, την Αυτοβελτίωση, τον Έρωτα, τις Πωλήσεις, τις Σχέσεις, το Επιχειρείν και άλλα θέματα»** (από **4,49** έως **14,88** ευρώ).

[Περισσότερα](#)