

Ρωτήστε, ακούστε και προσαρμοστείτε για να τους έχετε όλους, πελάτες! Πουλήστε παντού!*

Σε περίπτωση αδυναμίας παρακολούθησης του σεμιναρίου, μπορείτε να παραλάβετε το σετ σημειώσεων στο κόστος των €26,50, χωρίς καμία άλλη χρέωση μεταφορικών ή αντικαταβολής, για όλη την Ελλάδα.

ΗΜΕΡΕΣ & ΩΡΕΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Δευτέρα 05 Οκτωβρίου, 17:00-20:00, ΑΘΗΝΑ, Σολωμού 39, 10682

1η εκπαιδευτική ώρα

1. Πως πουλάτε σε έναν απότομο, ανταγωνιστικό, δυνατό, αποφασιστικό, άφοβο, αυταρχικό, ανυπόμονο άστοργο, αλαζόνα, αντιρρησία, εργασιομανή, αδιάκριτο, εξωστρεφή, εργοκεντρικό, δύσκολο, ταχύ πελάτη;
2. Πως πουλάτε σε έναν κινητικό, παιχνιδιάρη, απολαυστικό, ομιλητικό, αναιδή, απείθαρχο, ξεχασιάρη, φλύαρο, ανοργάνωτο, ασυνεπή και ακατάστατο πελάτη;

2η εκπαιδευτική ώρα

1. Πως πουλάτε σε έναν συγκρατημένο, επιφυλακτικό, ντροπαλό, φοβητσιάρη, αναποφάσιστο, απαθή, στενάχωρο, δύσπιστο, αδιάφορο και ισχυρογνώμονα πελάτη;
2. Πως πουλάτε σε έναν αναλυτικό, επίμονο, ευαίσθητο, οργανωτικό, προγραμματισμένο, τελειομανή, ανασφαλής, απαισιόδοξο, αρνητικό, αποτραβηγμένο, εσωστρεφή πελάτη

3η εκπαιδευτική ώρα

1. Πως πουλάτε σε έναν πελάτη που είναι προδιάθεσης “I win – You win”, σε έναν πελάτη που είναι προδιάθεσης “I win – You lose”, σε έναν πελάτη που είναι προδιάθεσης “I lose – You win” και σε ένα πελάτη που είναι “I lose – You lose”;
2. Πως πουλάτε σε έναν πελάτη που παράγει ενήλικες – ώριμες συμπεριφορές, σε ένα πελάτη που παράγει ανώριμες – παιδιάστικές συμπεριφορές, ένα πελάτη που παράγει ανώριμες – γονικές συμπεριφορές;

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ - ΔΙΚΑΙΩΜΑ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

1. Επικοινωνήστε άμεσα μαζί μας στο τηλ. 210 7667288 και στο 6945718888 για πληροφορίες και διευκρινίσεις.